



«Emprender en España más que una aventura es un deporte de riesgo»

MÓNICA ALONSO
MADRID

Érase una vez un niño del barrio madrileño de Carabanchel cuyos padres soñaban con que algún día se ganara la vida como funcionario. Nunca se le ocurrió desoir ese consejo hasta que de mayor quiso seguir las señales que le mostraba la vida y decidió escribir un nuevo guión de su historia. Así, pasó de ser el último elegido por sus compañeros del colegio al formar un equipo de fútbol a emprender y liderar el su propio negocio. ¿Cómo lo hizo? Ángel María Herrera, fundador de Bubok, es el protagonista de esta historia y lo desvela todo en *La Aventura de Emprender* (Alien Editorial), un libro entre lo personal y lo profesional, íntimo y sincero, que demuestra que quien desee de verdad montar su propio negocio puede hacerlo.

Tenía un trabajo estable, a priori cómodo y bien remunerado. Pero lo dejó todo para montar la plataforma de auto edición y venta de libros Bubok. ¿No le dio vértigo dar ese salto?

No me resultó una decisión difícil, aunque tuve que meditarlo bastante. En esa época ya estaba casado y mis decisiones ya no me afectaban a mí solo. Me dejé llevar por el fluir de la vida, siguiendo las señales que me iban marcando el camino. Si te paras a pensar en lo que vendrá después, ni siquiera saldríamos de casa (risas).

Su mujer siempre le ha acompañado y le ha seguido tras esas señales...

Siempre. Mis grandes maestros son mi mujer y mis hijos, aprendo cada día de ellos grandes lecciones. Para emprender, siempre tienes que contar con el apoyo de tu pareja, de lo contrario, vienen los problemas.

Un día, su amiga Miriam le invitó a un espectáculo de cuentacuentos. Toda una señal, de



Ángel María Herrera afirma que lo mejor y lo peor de montar un negocio es «la libertad que te da»

trabajas por cuenta ajena pierdes un poco de esa libertad a cambio de un salario; por contra, no tienes cierta responsabilidad que sí que tienes que asumir al emprender.

¿DESTINO?

«ME DEJÉ LLEVAR POR EL FLUIR DE LA VIDA, SEGUÍ LAS SEÑALES QUE ME LLEVARON HASTA AQUÍ»

Usted es un firme defensor de la idea de que cualquiera que se lo proponga puede emprender. ¿Cómo hacerlo?

Con pasión y perseverancia, son dos cualidades básicas del emprendedor. Lo demás se aprende con el tiempo. Fíjese, mi espíritu no era nada emprendedor, más bien pensaba en ser funcionario. Tampoco contaba con ningún tipo de formación empresarial. Si yo, un chico normal de barrio, he sido capaz de hacerlo, todo el que tenga vocación puede conseguirlo también.

Bubok



QUÉ ES. Bubok nació hace casi cinco años como una plataforma de auto publicación y venta de libros, tanto en formato papel como electrónico. El 80% del margen de beneficio es para el autor de la obra.

USUARIOS. La empresa madrileña cuenta con más de 70.000 usuarios registrados y 80.000 títulos publicados de todos los géneros y temáticas. De ellos, 26.000 son 'e-books'.

ESPAÑA Y MÁS ALLÁ. Desde su nacimiento siempre ha tenido clara su vocación internacional. Además de en nuestro país, Bubok está presente en México, Argentina, Colombia, Suecia, Portugal y Reino Unido.

ACUERDOS. Los libros de Bubok se distribuyen en sus más de 300 librerías asociadas y gracias a la integración de su catálogo en plataformas online como Amazon, o Google Ebooks.

ésas a las que se refería antes, que le llevaron a fundar Bubok. En ese momento lo sentiría como una experiencia más...

Es curioso. Ese día no me planteé nada. Sin embargo, supuso un punto de inflexión bestial en mi vida.

También cuenta en su libro que pensaba mucho en el emprendimiento cuando estaba sumergido en los atascos. Ahora que ya ha alcanzado esa meta, ¿en qué piensa?

Lo cierto es que ahora procuro evitar esos atascos (risas). Una de las mejores cosas que tiene el emprender es que uno elige sus propios horarios, por lo que evito en cuanto puedo las horas punta.

¿Qué es lo mejor y lo peor de tener uno su propio negocio?

Yo creo que lo mejor y lo peor es la libertad que uno tiene, para lo bueno y para lo malo. Cuando

Pero sigue pensando que esto de montar un negocio es toda una aventura. Y más en España...

En general, emprender es una aventura, muy bonita, pero lo es. En España lo es aún más. En otros países es como hacer un safari tropical, aquí en más bien como un deporte de riesgo (risas). Afortunadamente están cambiando las cosas y se está empezando a crear un ecosistema para facilitar el camino.

Quizá ha sobrellevado mejor esta aventura porque de pequeño fue 'boyscout'. ¿Qué recuerda de aquella época?

Bueno, yo siempre he sido de constitución bastante débil, por lo que las marchas que hacíamos suponían una paliza importante para mí. A cambio, obtuve afán de superación y conocí los límites de mi propio cuerpo. Y eso es positivo. ■